

Admicom Oyj -konserni: osavuositiedote Q1 1.1.-31.3.2025

ADMICOM OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS Q1 1.1.-31.3.2025 : STRATEGIAN TOIMEENPANO ETENI SUUNNITELLUSTI – MARKKINA JATKUI HAASTAVANA. JATKUVAN VUOSILASKUTUKSEN KASVU 5,5 % JA OIKAISTU KÄYTTÖKATE 25,3 %.

ADMICOM OYJ YHTIÖTIEDOTE 9.4.2025 KLO 8:00

Järjestämme sijoittajille ja analyytikoille englanninkielisen infotilaisuuden Admicomin Q1:n tuloksesta 9.4.2025 klo 10.00 EET. Voit rekisteröityä tapahtumaan tästä linkistä:
<https://admicom.events.inderes.com/q1-2025>

Suluissa esitetyt luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan raportointijaksoon, ellei toisin ole mainittu.

Tammi-maaliskuun 2025 (Q1) yhteenveto:

- Jatkuva vuosilaskutus (ARR) ¹⁾ kasvoi 5,5 % ja oli 35,6 miljoonaa euroa (33,8).
- Jatkuva liikevaihto²⁾ kasvoi 9,2 % ja oli 8,8 miljoonaa euroa (8,1).
- Liikevaihto kasvoi 7,7 % ja oli 9,3 miljoonaa euroa (8,6).
- Oikaistu käyttökate³⁾ (EBITDA) oli 2,3 miljoonaa euroa (2,7), eli 25,3 % liikevaihdosta (30,9 %). Oikaisut käyttökatteeseen olivat 81 tuhatta euroa (80).
- Oikaistu liikevoitto (EBIT) ³⁾ oli 1,2 miljoonaa euroa (1,7), eli 13,3 % liikevaihdosta (19,9 %).
- Osakekohtainen tulos oli 0,14 euroa (0,21).
- Bauhubin osuus on 374 tuhatta euroa konsernin liikevaihdosta ja 1,4 miljoonaa euroa konsernin jatkuvasta vuosilaskutuksesta (ARR)
- Simo Leisti aloitti konsernin toimitusjohtajana 1.1.2025.
- Admicom julkisti kiihdyttävänsä tekoälykehitystään 2,4 miljoonan euron tutkimushankkeella. Business Finland tukee tutkimushanketta noin miljoonan euron avustuksella.
- Maaliskuussa Admicom julkisti uudistavansa johtamismalliaan ja selkeyttävänsä organisaatorakennettaan. Muutoksen tavoitteena on tehostaa operatiivista päätöksentekoa ja vauhdittaa yrityksen kiihtyvän kasvun strategiavaihetta palvelemaan paremmin asiakkaita. Muutos vaikutti myös konsernin johtoryhmän kokoonpanoon maaliskuusta alkaen.

¹⁾ Jatkuva vuosilaskutus (ARR) = jakson lopussa oleva kuukausittainen toistuva liikevaihto (MRR) x 12 lisätyn vuositasauslaskutuksen ja tilinpäätösveloitusten viimeisen 12 kuukauden aikana kertyneellä liikevaihdolla.

²⁾ Jatkuva liikevaihto = kuukausittain toistuva liikevaihto lisätyn vuositasauslaskutuksen ja tilinpäätösveloitusten liikevaihdolla.

³⁾ Admicom raportoi oikaistua käyttökatetta ja liikevoittoa vaihtoehtoisina tunnuslukuina parantaakseen vertailukelpoisuutta kausien välillä. Oikaisut ovat olennaisia eriä, jotka eivät kuulu yhtiön tavalliseen liiketoimintaan. Ne

voivat liittyä yrityshankintoihin, olennaisista divestoinneista syntyneisiin voittoihin ja tappioihin, uudelleenjärjestelyihin, arvonalentumisiin tai muihin epätavallisiin, kertaluonteisiin liiketapahtumiin.

Avainluvut

ADMICOM KONSERNI (1 000 euroa ellei toisin mainittu)	1-3/2025	1-3/2024	Muutos-%	2024
Jatkuva vuosilaskutus (ARR), miljoonaa euroa	35,6	33,8	5,5 %	35,7
Liikevaihto	9 270	8 605	7,7 %	35 572
Jatkuva liikevaihto	8 793	8 054	9,2 %	33 561
Oikaistu käyttökate (EBITDA)	2 348	2 657	-11,6 %	12 395
% liikevaihdosta	25,3 %	30,9 %		34,8 %
Käyttökate (EBITDA)	2 267	2 577	-12,0 %	12 069
% liikevaihdosta	24,5 %	29,9 %		33,9 %
Oikaistu liikevoitto (EBIT)	1 228	1 713	-28,3 %	8 561
% liikevaihdosta	13,3 %	19,9 %		24,1 %
Liikevoitto (EBIT)	1 148	1 633	-29,7 %	8 235
% liikevaihdosta	12,4 %	19,0 %		23,2 %
Katsauskauden tulos	676	1 071	-36,8 %	5 874
% liikevaihdosta	7,3 %	12,4 %		16,5 %
Osakekohtainen tulos, EPS, €	0,14	0,21	-37,1 %	1,18
Taseen loppusumma	41 726	38 282		43 497
Henkilöstömäärä jakson lopussa	325	279	16,5 %	306
Oman pääoman tuotto, %	8,7 %	15,5 %		19,1 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	12,9 %	20,4 %		23,5 %
Omavaraisuusaste, %	72,3 %	69,7 %		75,3 %
Nettovelkaantumisaste, %	-12,2 %	-15,6 %		-15,6 %
Osakkeiden lukumäärä jakson lopussa, 1 000 kpl	5 005	4 986		5 005
Osakkeiden lukumäärä jaksolla keskimäärin, 1 000 kpl	5 005	4 986		4 987

Toimitusjohtaja Simo Leisti:

”Vuoden 2025 ensimmäinen neljänneksen aikana olemme edenneet suunnitellusti niin liiketoiminnallisesti kuin strategian toimeenpanon osalta. Alkuvuosi on pitänyt sisällään paljon suunnittelutyötä strategiamme kirkastamiseksi sekä strategian toimeenpanosuunnitelmien konkretisoimiseksi. Lanseerasimme uuden operatiivisen mallimme sekä johtoryhmärakenteen maaliskuussa ja olemme tuomassa uuden toimintamallin koko organisaatioon huhtikuun aikana. Samalla olemme jatkaneet aktiivista asiakastyötä sekä myynnin että asiakaskokemuksen kehittämiseksi.

Kiteyttäisin meidän strategiamme näin: Haluamme auttaa asiakkaitamme rakentamaan paremmin. Haluamme tukea asiakkaidemme tuottavuuden nostamista tunnistamalla ratkaisemisen arvoisia ongelmia rakentamisessa sekä toteuttamalla ne jatkossa yhtenäisempänä alustana läpi portfoliomme. Samalla haluamme tarjota kaikille admicomilaisille mahdollisuuksia kehittyä ja kasvaa rakentamisen digitalisaation ammattilaisina tarjoamalla alan parhaan työpaikan. Tuomme myös uusia teknologioita, kuten tekoäly, osaksi tuotteitamme, jotta niiden tuomat lisäarvot olisivat jatkossa kaikkien asiakkaidemme käytettävissä. Rakennamme myös polkuja kansainvälisyyteen ja tulevaisuudessa olemme rakentamisen ohjelmistojen ja digitalisaation suunnannäyttäjä myös laajemmin Euroopassa.

Ensimmäisellä vuosineljänneksellä jatkuvan vuosilaskutuksen kasvu oli 5,5% ja jäi hieman odotuksistamme erityisesti konkurseista johtuvan asiakaspoistuman pysyessä korkeana. Liikevaihdon kasvu oli lähellä odotuksiamme, ja poistuma korostuikin kvartaalin viimeisessä kuukaudessa vaikuttaen siten erityisesti ARR:n kasvuun, joka jäi vuoden 2024 lopun tasolle. Haastava markkina näkyi myös asiakkaiden irtisanomisten kasvuna, minkä vuoksi odotamme poistuman jatkuvan korkeammalla tasolla myös toisen vuosineljänneksen ajan. Myynti kehittyi kuitenkin positiivisesti, ja erityisesti maaliskuu oli vahva myyntikuukausi. Uusien asiakkaiden lukumäärä kasvoi vertailukautta hieman nopeammin erityisesti projektinhallintaratkaisujen vetämänä, mutta aloittaneiden asiakkaiden keskilaskutus oli keskimääräistä pienempää. Q1:n aikana myydyissä asiakassopimuksissa keskikauppakoko on edelleen hieman tavoitteitamme matalampi, mutta myyntihankekanta kehittyy oikeaan suuntaan.

Ensimmäisen neljänneksen oikaistu käyttökate oli 25,3%. Kannattavuus heikkeni vertailukaudesta suunnitellusti ja siihen vaikutti erityisesti Focus for Growth -strategiavaiheen loppupuolella tehdyt panostukset organisaatioon sekä ulkoisen ohjelmistokehityksen laskutuksen vähentyminen. Koko vuoden osalta olemme sekä kasvun että kannattavuuden suhteen ohjeistuksemme mukaisessa vauhdissa. Strategiamme toimeenpano sekä toiminnan kehittäminen vaativat vielä resurssien uudelleenallokointia sekä panostuksia, mikä pitää kannattavuuden pitkän aikavälin tavoitetaso alapuolella ohjeistuksemme mukaisesti.

Markkinassa näkyy vahvistuvia merkkejä käännteestä parempaan, minkä toivomme vauhdittavan kasvuamme vuoden edetessä. Tilastokeskuksen mukaan rakentamisen volyymit ovat olleet tammi-helmikuussa nousujohteisia. Olen tavannut kolmen kuukauden aikana useita kymmeniä asiakkaitamme, ja myös keskusteluissa heidän kanssaan odotukset tähän vuoteen ovat varovaisen positiiviset. Muutokset ovat kuitenkin isossa kuvassa hyvin pieniä alhaiseen volyymin tasoon suhteutettuna, ja epävarmuus markkinassa jatkuu siitä, milloin isompi käänne parempaan tapahtuu.

Merkittävä Admicomin kiihdytetyn kasvun ajuri on laaja ja kehittyvä tuoteportfoliomme sekä sen saaminen laajemmin käyttöön asiakkaillemme. Saimme Q1:n aikana uuden Bauhub-projektinhallintaratkaisumme Suomen markkinaan etuajassa, ja sen kautta pystymme paremmin

sitomaan yhteen eri tuotekokonaisuuksia ja luomaan rakentamiselle yhtenäisemmän viestinnän ja tiedonjaon alustan. Uusimpia Bauhub-asiakkaitamme ovat mm. talotekniikan toimittaja Respect Talotec Oy ja Rakennus Grahn. Bauhubin lisäksi muiden projektinhallintatuotteidemme kasvu jatkui hyvänä ja kasvava osa asiakkaistamme hyödyntää useampaa Admicomin ratkaisua.

Admicomin maaliskuussa ensimmäistä kertaa järjestämässä Nordic Construction Forumissa avattiin keskustelua rakennustoimialan tuottavuudesta ja digitaalisuuden roolista sen vauhdittamisessa. Julkinen foorumi veti Messukeskukseen toimialan asiantuntijoita keskustelemaan alan polttavista puheenaiheista. Tilaisuudessa vedettiin yhteen Admicomin 20-vuotista taivalta yhdessä asiakkaidemme sekä työntekijöidemme kanssa ja avattiin keskustelu siitä, mistä alan seuraavien 20 vuoden menestys rakentuu.

Yksi rakennusalan merkittävä menestystekijä on entistä korostuneemmin edistyksellinen teknologia. Admicomilla olemmekin panostaneet muun muassa tekoälyn kehittämiseen osaksi ratkaisujamme. Tulemme tutkimaan 2,4 miljoonan euron tutkimushankkeellamme tekoälyn potentiaalia rakentamisen toimialassa yhdessä asiakkaiden ja akateemisten tutkimustahojen kanssa Business Finlandin tukiessa hankettamme lähes miljoonalla eurolla.

Julkaisimme maaliskuussa muutoksia operatiiviseen toimintamalliimme sekä organisaatorakenteeseemme tavoitteenamme tukea kiihtyvään kasvuun tähtäävää strategiaamme. Muutoksella yksinkertaistamme johtamisjärjestelmäämme ja prosessejamme sekä allokoimme aikaa ja investointeja strategian kannalta tärkeisiin asioihin. Panostamme kasvuyksikköömme rakentamalla yhtenäisen asiakaskeskeisen toimintamallin myynnin ja markkinoinnin, asiakaskokemuksen sekä myynnin tuen avulla. Keskitämme portfolioimme kehittämiseen liittyvät osaamisemme tuotejohtamisen ja tuotekehityksen yksiköihin yhtenäistääksemme tuotteidemme asiakaskokemusta. Tuomme rakentamisen toimialaa palvelevan tilitoimistomme, jossa meillä on kirjanpidon ja palkkahallinnon ammattilaisia, merkittävämpään rooliin ja panostamme sen tulevaisuuden rakentamiseen luoden uusia, tehokkaasti skaalautuvia lisäarvoja asiakkaillemme. Lisäksi panostamme kansainvälistymisen kiihdyttämiseen allokoimalla siihen fokuksia suunnitteluvoimaa.

Olen nyt kolmen kuukauden ajan tutustunut Admicomiin ja sen asiakkaisiin. Alussa tuntemani optimismi on vahvistunut entisestään siirtyessämme kiihdytetyn kasvun vaiheeseen. Uskon, että meillä on hienot mahdollisuudet lähteä luomaan lisäarvoa asiakkaillemme ja samalla tukea rakentamisen luotettavuutta, vastuullisuutta ja tuottavuutta niin Suomessa kuin kansainvälisestikin.

Rakennetaan paremmin yhdessä!”

Tulevaisuuden näkymät

Taloudellinen ohjeistus 2025

Yhtiö arvioi vuonna 2025 jatkuvan vuosilaskutuksen (ARR) kasvavan 8-14 %. Jatkuva vuosilaskutus vuonna 2024 oli 35,7 miljoonaa euroa.

Kokonaisliikevaihdon arvioidaan kasvavan 6-11 % vuodesta 2024. Kokonaisliikevaihto vuonna 2024 oli 35,6 miljoonaa euroa.

Oikaistun käyttökatteen (EBITDA) arvioidaan olevan 31-36 % liikevaihdosta.

Liikevaihtoon ja kannattavuuteen vaikuttavat asiat

Admicom arvioi rakentamisen markkinanäkymien kehittyvän vuoden 2025 aikana positiivisesti, mutta toimialan kasvuvauhtiin liittyy vielä epävarmuuksia. Markkinoiden paranemisen uskotaan lisäävän uus- ja lisämyynnin mahdollisuuksia sekä parantavan asiakaspitoa, vaikkakin konkurssien vaikutuksen asiakaspoistumassa odotetaan edelleen pysyvän korkeana. Admicom on lisäksi tehnyt myyntiin ja asiakaskokemukseen panostuksia, joiden odotetaan kasvattavan myyntiä ja parantavan asiakaspitoa sekä lisä- ja ristiinmyyntiä.

Ultima-toiminnanohjausjärjestelmän ja tilitoimistopalveluiden hinnoittelu perustuu asiakkaan ennustetun liikevaihdon mukaan määräytyvään kuukausimaksuun. Asiakkaan todellisen vuosiliikevaihdon poiketessa ennustetusta asiakkaalta laskutetaan tasauslaskutuserä viiden kuukauden kuluttua asiakkaan tilikauden päättymisestä. Asiakkaiden pienentyneiden liikevaihtojen johdosta tasauslaskutus vuonna 2025 tulee olemaan arviolta noin 0,7 miljoonaa euroa (1,4 miljoonaa euroa vuonna 2024). Tasauslaskutuksen pienentyminen heikentää yhtiön kasvua ja kannattavuutta.

Bauhub Oü:n yritysoston yhteydessä Admicom tiedotti tuotekehitysresurssiensa uudelleenohdentamisesta sisäiseen kehitykseen. Arvioitu taloudellinen vaikutus vuoden 2025 ulkoisten ohjelmistokehityspalveluiden liikevaihtoon on noin -0,5 miljoonaa euroa. Päätös heikentää hetkellisesti myös yhtiön kannattavuutta.

Bauhubin suhteellinen kannattavuus on Admicom-konsernin kannattavuutta heikompi, mikä vaikuttaa koko konsernin kannattavuuteen vuonna 2025. Suomen toimintojen kannattavuuden odotetaan säilyvän euromääräisesti vuoden 2024 tasolla.

Edellä mainittujen kannattavuuteen vaikuttavien seikkojen johdosta Admicom ei tavoittele suhteellisesti paranevaa kannattavuutta vuoden 2025 aikana.

Oikaistun käyttökateen (EBITDA) laskennassa tehtävät oikaisut ovat olennaisia, tavanomaisesta liiketoiminnasta poikkeavia eriä esimerkiksi yrityshankintoihin tai muihin kertaluonteisiin transaktioihin liittyen.

Liiketoiminnan kehitys

Tammi-maaliskuun 2025 (Q1)

Jatkuva vuosilaskutus (ARR) kasvoi vertailukauteen nähden 5,5 % ja oli 35,6 miljoonaa euroa (33,8). Bauhubin yritysoston vaikutus ARR:n kasvuun vertailukaudesta oli 1,4 miljoonaa euroa. Jatkuvan vuosilaskutuksen muutos vuoden 2024 lopusta oli lievästi negatiivinen (-0,2%) ja johtui toiminnanohjaus- ja tilitoimistoasiakkaiden poistumasta ja sopimuspäivityksistä sekä Bauhubin projektipohjaisesta laskutuksesta. Asiakkaiden maksukyvyttömyys ja konkurssit olivat syinä lähes puoleen euromääräisestä poistumasta.

Jatkuva liikevaihto kasvoi 9,2 % ja oli 8,8 miljoonaa euroa (8,1). Bauhubin vaikutus jatkuvan liikevaihdon kasvuun oli 0,4 miljoonaa euroa. **Liikevaihto** kasvoi 7,7 % ja oli 9,3 miljoonaa euroa (8,6). Katsauskauden liikevaihtoon sisältyi asiakkailta laskutettuja, liikevaihtoon perustuvia **vuositasausveloituksia** yhteensä 0,1 miljoonaa euroa (0,1).

Oikaistu käyttökate (EBITDA) laski 11,6 % ja oli 2,3 miljoonaa euroa (2,6) eli 25,3 % liikevaihdosta (30,9 %). Oikaisut käyttökatteeseen olivat 81 tuhatta euroa (80). **Käyttökate (EBITDA)** laski 12,0 % ja oli 2,3 miljoonaa euroa (2,6), eli 24,5 % liikevaihdosta (29,9 %). Kannattavuuden heikkeneminen

johtui yhtiön Focus for Growth -strategiavaiheen aikana tehdyistä investoinneista erityisesti myyntiin ja markkinointiin sekä tuotekehitykseen ja tuotehallintaan. Lisäksi ulkoisen ohjelmistokehityksen laskutuksen pienentyminen heikensi kannattavuutta noin -1 %-yksikköä.

Oikaistu liikevoitto (EBIT) laski 28,3 % ja oli 1,2 miljoonaa euroa (1,7). **Liikevoitto (EBIT)** laski 29,7 % ja oli 1,1 miljoonaa euroa (1,6) eli 12,4 % liikevaihdosta (19,0 %). Liikevoiton laskuun vaikutti kasvuinvestointien lisäksi konserniliikearvon poiston kasvu 0,2 miljoonaa euroa Trackinnon ja Bauhubin hankinnasta johtuen. **Katsauskauden tulos** oli 0,7 miljoonaa euroa (1,1).

Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja oli 2,3 miljoonaa euroa (2,6). Liiketoiminnan rahavirta oli 1,9 miljoonaa euroa (2,3). Investointien rahavirta oli -0,6 miljoonaa euroa (-1,0), jossa aktivoidut tuotekehitysmenot oli -0,4 miljoonaa euroa (-0,1) ja Bauhubin yritysoston vaikutus oli -0,2 miljoonaa euroa. Rahoituksen rahavirta oli 2,8 miljoonaa euroa (2,9) ja koostui osingonmaksuista. Konsernin rahavirta katsauskauden lopussa oli yhteensä -1,5 miljoonaa euroa (-1,5).

Yhtiön tase ja rahoitusasema

Taseen loppusumma 31.3.2025 oli 41,7 miljoonaa euroa (38,3). Konserniliikearvon määrä oli katsauskauden lopussa 29,6 miljoonaa euroa (27,4). Konserniliikearvon poistot katsauskaudella olivat 1,1 miljoonaa euroa (0,9).

Oman pääoman määrä katsauskauden lopussa oli 29,9 miljoonaa euroa (26,8) ja omavaraisuusaste oli 72,3 % (69,7 %). Osinkoa jaettiin osakkeenomistajille katsauskaudella 3,3 miljoonaa euroa (3,5).

Rahoitusasema säilyi vahvana ja konsernin **likvidit rahavarat** 31.3.2025 olivat yhteensä 7,9 miljoonaa euroa (8,4). Konsernin **nettovelka** 31.3.2025 oli -3,7 miljoonaa euroa (-4,1) ja nettovelkaantuneisuusaste -12,2 % (-15,6 %). Katsauskauden lopussa konsernilla oli 4,0 miljoonan euron rahoituslaitoslaina, joka eräännyy maksettavaksi toukokuussa 2025.

Investoinnit ja poistot

Katsauskauden taseeseen kirjatut investoinnit liittyivät pääasiassa tuotekehitykseen. Katsauskauden aikana aktivoidut tuotekehitysmenot olivat yhteensä 0,3 miljoonaa euroa (0,1).

Katsauskauden poistot olivat 1,1 miljoonaa euroa (0,9). Poistojen kasvu johtui pääosin Trackinnon ja Bauhubin yritysoston konserniliikearvon poistoista. Liikearvon poistot muodostavat 96 % poistoista.

Henkilöstö ja johto

Konsernilla oli tarkastelujakson lopussa 325 (279) työntekijää. Henkilöstömäärän kasvu vuoden 2024 lopusta oli 19 työntekijää.

Katsauskaudella yhtiön johtoryhmän ovat muodostaneet:

- Simo Leisti, toimitusjohtaja, CEO
- Satu Helamo, talousjohtaja, CFO

- Helena Marjokorpi, henkilöstöjohtaja, CHRO
- Pekka Pulkkinen, kasvujohtaja, CGO
- Thomas Raehalme, tuotekehitysjohtaja, CTO
- Teemu Uusitalo, tuotejohtaja, CPO
- Anna-Maija Ijäs, liiketoimintayksikön johtaja, toiminnanohjausratkaisut (18.3.2025 asti)
- Jari Kangassalo, liiketoimintayksikön johtaja, dokumentointiratkaisut (18.3.2025 asti)
- Mikko Järvi, liiketoimintayksikön johtaja, projektinhallintaratkaisut (18.3.2025 asti)

Johtoryhmän kokoonpano muuttui 19.3.2025 julkaistun organisaation ja johtamismallin uudistamisen yhteydessä.

Yhtiökokous valitsi 19.3.2025 hallituksen jäseniksi uudelleen seuraavat henkilöt: Pasi Aaltola, Tomi Lod, Henna Mäkinen, Petri Niemi, Olli Nokso-Koivisto, Camilla Skoog ja Marko Somerma. Yhtiökokous valitsi Petri Niemen hallituksen puheenjohtajaksi.

Admicom Oyj:n hallituksen tarkastusvaliokuntaan valittiin 19.3.2025 Henna Mäkinen (puheenjohtaja), Marko Somerma ja Petri Niemi.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Admicom Oyj:n osakemäärä 31.3.2025 oli 5 007 852 (4 988 985) osaketta ja yhtiön osakepääoma oli 106 000 euroa. Katsauskauden päättyessä tytäryhtiö Admicom Finland Oy:n hallussa oli 2 520 Admicom Oyj:n osaketta. Admicom Oyj:llä oli 31.3.2025 yhteensä 5 983 osakkeenomistajaa, mukaan lukien hallintarekisteröidyt osakkeenomistajat. Admicom Oyj:n osakkeenomistajaluettelo perustuu Euroclear Finland Oy:n antamiin tietoihin.

Admicom Oyj:n osakkeen päätöskurssi Nasdaq First North Growth Market Finland -listalla 31.3.2025 oli 53,50 euroa ja yhtiön markkina-arvo siten 267,92 miljoonaa euroa. Osakkeen keskimääräinen päivittäinen vaihtovolyymi oli katsauskaudella 7 101 kappaletta. Katsauskaudella korkein kauppahinta oli 55,60 euroa, matalin hinta oli 44,65 euroa ja keskihinta oli 51,22 euroa.

Optio-ohjelmat

Admicom Oyj:n hallitus päätti 8.12.2023 avainhenkilöiden optio-ohjelmasta 21.3.2023 pidetyn varsinaisen yhtiökokouksen päättämän valtuutuksen nojalla. Optio-oikeudet tarjotaan Admicom-konsernin valituille avainhenkilöille osana konsernin kannustus- ja sitouttamisjärjestelmää, ja niiden tarkoituksena on kannustaa avainhenkilöitä pitkäjänteiseen työntekoon yhtiön omistaja-arvon kasvattamiseksi.

Optio-oikeuksien määrä on yhteensä enintään 164 000 kappaletta. Optio-oikeudet oikeuttavat merkitsemään yhteensä enintään 164 000 Admicom Oyj:n osaketta. Kukin optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden (1) uuden tai yhtiön hallussa olevan osakkeen. Optio-oikeuksista enintään 82 000 on merkitty tunnuksella 2023A ja enintään 82 000 tunnuksella 2023B. Optio-oikeudet annetaan vastikkeetta. Optio-oikeuksilla merkittävien osakkeiden enimmäismäärä, 164 000 osaketta, muodostaa noin 3,29 prosenttia yhtiön täysin dilutoidusta osakemäärästä.

Optio-oikeuksia tunnuksella 2023A on allokoitu 31.3.2025 mennessä yhteensä 56 000 kappaletta. Optioiden merkintäaika on 1.7.2026-1.1.2029.

Optio-ohjelma	Allokoitu kokonaismäärä	Merkitsemä	Merkintahinta, eur/osake	Merkintäaika
2023A	56 000	56 000	36,30	1.7.2026-1.1.2029

Optio-ohjelmasta 2023B ei ole katsauskauden lopussa tehty allokaatioita.

Optio-oikeuksilla 2023B merkintahinta on yhtiön osakkeen kaupankäyntimäärillä painotettu keskipurssi Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämässä kaupankäynnissä, pyöristettynä lähimpään senttiin, Yhtiön vuoden 2024 ensimmäisen vuosipuoliskon puolivuotiskatsauksen julkistamispäivää (kyseinen päivä pois lukien) seuraavina neljänäkymmenenä kaupankäyntipäivänä. Merkintäaika on 1.7.2027 – 1.1.2030.

Varsinainen yhtiökokous ja hallinto

Admicom Oyj:n varsinainen yhtiökokous 19.3.2025 vahvisti yhtiön tilinpäätöksen vuodelta 2024 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle tilikaudelta 2024.

Yhtiökokous päätti, että tilikaudelta 2024 osinkona jaetaan 0,65 euroa rekisteröidyltä osakkeelta tilikauden voitosta. Osinko maksetaan osakkeenomistajalle, joka on osingonmaksun täsmäytyspäivänä 21.3.2025 merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakeluetteloon. Osingon maksupäiväksi vahvistettiin 28.3.2025.

Yhtiökokous päätti yhtiön hallituksen jäsenten lukumääräksi seitsemän (7) henkilöä. Yhtiökokous valitsi hallituksen jäseniksi uudelleen seuraavat henkilöt: Pasi Aaltola, Tomi Lod, Henna Mäkinen, Petri Niemi, Olli Nokso-Koivisto, Camilla Skoog ja Marko Somerma. Yhtiökokous valitsi Petri Niemen hallituksen puheenjohtajaksi.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen palkkio on varsinaisesta yhtiökokouksesta seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen ulottuvalta toimikaudelta 29 000 euroa hallituksen jäsenelle ja 62 000 euroa hallituksen puheenjohtajalle. Tarkastusvaliokunnan puheenjohtajalle maksetaan lisäksi 7 000 euroa ja kullekin muulle tarkastusvaliokunnan jäsenelle 3 000 euroa palkkiota toimikaudelta. Mikäli hallituksen jäsen eroaa kesken toimikauden, maksetaan palkkio suhteessa toimikauden keston.

KPMG Oy Ab valittiin uudelleen yhtiön tilintarkastusyhteisöksi. Päävastuullisena tilintarkastajana tulee toimimaan KHT Petri Sammalisto. Yhtiökokous päätti, että tilintarkastajalle maksetaan palkkio tilintarkastajan kohtuullisen laskun mukaan.

Lisäksi KPMG Oy Ab toimii osakeyhtiölain muuttamisesta annetun lain (1252/2023) siirtymäsäännöksen mukaisesti myös yhtiön kestävyysraportoinnin varmentajana tilikaudella 2025, ja tästä tehtävästä maksetaan sille palkkio yhtiön hyväksymän kohtuullisen laskun mukaan.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien erityisten oikeuksien perusteella annettavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 500 785 osaketta. Hallitus voi päättää antaa joko uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa mahdollisesti olevia omia osakkeita. Valtuutuksen enimmäismäärä vastaa yhteensä noin 10 % yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsun päivämäärällä.

Valtuutus oikeuttaa hallituksen päättämään kaikista osakeannin sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista. Osakeanti voidaan toteuttaa osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen (suunnattu anti), edellyttäen että sille on painava taloudellinen syy. Valtuutusta voidaan käyttää mahdollisten yrityskauppojen tai muiden järjestelyjen toteuttamiseen, toimivan johdon ja avainhenkilöiden osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseen tai muutoin hallituksen päättämiin tarkoituksiin. Valtuutuksesta voidaan käyttää osana edellä mainittuja kannustinjärjestelmiä enintään 250 392 osaketta, mikä vastaa noin 5 % yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsun päivämäärällä. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen loppuun saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta yhtiökokouksen valtuutus päätöksestä lukien.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta yhtiön vapaalla omalla pääomalla. Valtuutuksen nojalla hankittavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 500 785 kappaletta, mikä vastaa noin 10 % yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsun päivämäärällä. Osakkeet hankitaan Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla määräytyvään hankintahetken markkinahintaan. Hallitus voi valtuutuksen nojalla päättää omien osakkeiden hankkimisesta myös muuten kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen loppuun saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta yhtiökokouksen valtuutus päätöksestä lukien.

Yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa hallitus totesi, että yhtiön hallituksen puheenjohtajana jatkaa yhtiökokouksen tekemällä päätöksellä Petri Niemi. Hallitus päätti lisäksi kokouksessa, että tarkastusvaliokunnan puheenjohtajana jatkaa Henna Mäkinen ja jäsenenä Marko Somerma ja Petri Niemi.

Riskit ja epävarmuustekijät

Admicomin liiketoiminnan merkittävimpinä riskeinä ja epävarmuustekijöinä nähdään:

- Kilpailijakentässä tapahtuvat muutokset voivat lisätä yhtiön liiketoiminnan riskejä kotimarkkinalla. Yritysjärjestelyjen määrä ja ulkomaisten pääomasijoittajien ja yhtiöiden intressit suomalaisissa ohjelmistoyhtiöissä ovat kasvaneet, mikä voi muokata kilpailijakenttää. Lisäksi toimialalle on syntynyt pieniä, fokuoituneita ohjelmistotaloja. Admicom seuraa aktiivisesti kilpailukentän muutoksia ja huomioi niissä tapahtuvia muutoksia strategiatyössään sekä tuotteidensa kehityksessä ja positioinnissa markkinaa.
- Kansainvälistyminen on osa Admicomin strategiaa, ja ensimmäinen merkittävä avaus kansainvälisille markkinoille tehtiin Bauhubin yritysostolla vuoden 2024 lopussa. Osana kiihtyvän kasvun strategiavaihetta Admicom tavoittelee läsnäoloa useilla Euroopan markkinoilla. Kansainvälistyminen yritysostojen tai kansainvälisten toimintojen perustamisen kautta voi edellyttää uusia toimintoja ja monimutkaistaa nykyistä toimintaympäristöä. Tämä voi sisältää riskejä suhteellisen kannattavuuden heikentymisestä lyhyellä aikajänteellä. Riskin pienentämiseksi Admicom tekee markkinaselvityksiä ja tutkii huolella parhaita tapoja kansainvälistyä ja arvioi kunkin mahdollisuuden liiketoimintapotentiaalin valintaa tehdessään.
- Rakennusalan haastava markkinatilanne voi jatkuessaan hidastaa kasvua ja lisätä asiakaspoistumaa konkurssien ja maksuvaikkeuksien lisääntyessä. Asiakasyritysten

liikevaihdon lasku voi vaikuttaa konsernin liikevaihtoon erityisesti Admicom Ultiman asiakkaiden taannehtivaan liikevaihtoon perustuvan tasauslaskun pienentymisen kautta. Riskiä pienentää Admicomin ohjelmistojen tarpeellisuus vaikeassakin markkinatilanteessa sekä ohjelmistojen hyvä skaalautuvuus. Lisäksi Admicomin asiakkaat pystyvät tyypillisesti vaihtelevaan painopistettään uudisrakentamisen ja korjausrakentamisen välillä. Riskiä pyritään pienentämään myös tukemalla asiakkaiden liiketoimintaa koulutuksella ja asiakaspalvelua kehittämällä sekä tarjoamalla asiakkaille tuottavuutta ja kustannustehokkuutta parantavia ratkaisuja.

- Teknologia- ja tietoturvariskit sekä niihin liittyvä maineriski ovat pilvipalveluja tarjoaville yhtiölle kriittisiä alueita. Admicomissa tehdään jatkuvasti toimenpiteitä konsernin tuotteiden tietoturvan parantamiseksi, teknologia- ja tietoturvahkien havainnoimiseksi ja estämiseksi sekä konsernin tietosuoja- ja tietoturvaprozessien kehittämiseksi.
- Osaava henkilöstö on merkittävässä roolissa yhtiön kasvustrategian toteuttamisessa ja palvelukyvyn ylläpitämisessä. Avainhenkilöiden poistuminen yhtiön palveluksesta tai haasteet rekrytoinnissa voivat johtaa liiketoiminnan kehittämisen ja strategian toteutuksen viivästymiseen. Yhtiö rekrytoi ja kasvattaa uusia osaajia varautuakseen kriittisiin poistumiin. Admicomissa on myös panostettu yhteisen kasvukulttuurin luomiseen sekä palkitsemisjärjestelmien ja johtamisen kehittämiseen.
- Admicomin toteuttamiin yritysjärjestelyihin voi liittyä riskejä, jotka ovat tyypillisiä liiketoimintoja ostettaessa tai integroitaessa. Lisäksi lisääntyvä kilpailu yrityskauppa-kohteista voi johtaa tilanteeseen, jossa yrityskauppoja on vaikea toteuttaa yhtiölle järkevillä arvostustasoilla. Konsernissa pyritään hallitsemaan riskejä yhdistämällä toimintoja sekä laajentamalla yritysjärjestelyihin liittyvää osaamista ja arvioimalla kunkin kaupan liiketoimintapotentiaali.

Olenaiset tapahtumat katsauskauden jälkeen

Ei olennaisia tapahtumia.

Osavuositarkastuksen laadintaperiaatteet

Osavuositarkastus on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen lainsäädäntöä noudattaen.

Osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia ja ne on laadittu kansallisen lainsäädännön (FAS) mukaisesti. Tiedot on esitetty Nasdaq First North Growth Market -sääntöjen kohdan 4.4 edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2025

Vuonna 2025 Admicom julkaisee puolivuositarkastuksen 8.7.2025 ja Q3 osavuositarkastuksen 9.10.2025.

Admicom Oyj
HALLITUS

Lisätietoja antaa:

Simo Leisti
Toimitusjohtaja
simo.leisti@admicom.com
+358 40 059 0511

Satu Helamo
Talousjohtaja
satu.helamo@admicom.fi
+358 45 633 7710

Hyväksytty neuvonantaja:

Oaklins Finland Oy
+358 9 6129 670

Admicom Oyj

Vuonna 2004 perustettu Admicom on rakennusalan digitalisaation edelläkävijä. Hyödynnämme asiantuntemustamme tuottamalla koko rakentamisen arvoketjun kattavia ohjelmistoratkaisuita sekä asiakkaidemme toimintaa tukevia palveluita. Ymmärryksemme rakennusalan toimintatavoista ja digitalisaatiotarpeista on vahvaa, ja tavoitteenamme on kasvattaa merkittävästi rakennusalan tuottavuutta ja toiminnan laatua ohjelmistojemme avulla.

Toiminnanohjauksen ratkaisumme tarjoaa rakennusosalalle Suomen ainoan kokonaisratkaisun, joka palvelee yritysten toiminnan, talouden ja projektien hallintaa yhden saumattoman kokonaisuuden kautta. Projektinhallinnan tuoteperhe puolestaan tarjoaa alan johtavat ratkaisut koko rakennuksen elinkaaren hallintaan.

Yhtiöllämme on noin 300 työntekijää Suomessa Jyväskylässä, Helsingissä, Tampereella, Oulussa, Seinäjoella ja Turussa sekä Viron Tartossa sijaitseissa toimipisteissämme. Lisätietoa: www.admicom.com.

Admicomin tiedotteet ja tulosraportit: <https://sijoittajille.admicom.fi/tiedotteet-ja-julkaisut/>

JAKELU

Nasdaq Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet

AVAINLUVUT NELJÄNNESVUOSITTAIN

ADMICOM KONSERNI (1 000 euroa ellei toisin mainittu)	1-3/2025	10-12/2024	7-9/2024	4-6/2024	1-3/2024	10-12/2023	7-9/2023	4-6/2023	1-3/2023
ARR, miljoonaa euroa	35,6	35,7	34,0	33,7	33,8	32,5	32,7	31,6	30,7
Liikevaihto	9 270	8 808	8 679	9 479	8 605	8 194	8 502	9 417	8 208
Jatkuva liikevaihto	8 793	8 307	8 246	8 955	8 054	7 631	8 002	8 808	7 496
Oikaistu käyttökate (EBITDA)	2 348	2 504	3 594	3 640	2 657	2 443	3 762	3 586	3 009
% liikevaihdosta	25,3 %	28,4 %	41,4 %	38,4 %	30,9 %	29,8 %	44,2 %	38,1 %	36,7 %
Käyttökate (EBITDA)	2 267	2 258	3 594	3 640	2 577	2 443	3 762	3 586	3 009
% liikevaihdosta	24,5 %	25,6 %	41,4 %	38,4 %	29,9 %	29,8 %	44,2 %	38,1 %	36,7 %
Oikaistu liikevoitto (EBIT)	1 228	1 517	2 642	2 688	1 713	721	3 004	2 836	2 263
% liikevaihdosta	13,3 %	17,2 %	30,4 %	28,4 %	19,9 %	8,8 %	35,3 %	30,1 %	27,6 %
Liikevoitto (EBIT)	1 148	1 272	2 642	2 688	1 633	721	3 004	2 836	2 263
% liikevaihdosta	12,4 %	14,4 %	30,4 %	28,4 %	19,0 %	8,8 %	35,3 %	30,1 %	27,6 %
Katsauskauden tulos	676	973	1 912	1 918	1 071	455	2 194	2 073	1 595
% liikevaihdosta	7,3 %	11,0 %	22,0 %	20,2 %	12,4 %	5,5 %	25,8 %	22,0 %	19,4 %
Osakekohtainen tulos, EPS, €	0,14	0,19	0,38	0,38	0,21	0,09	0,44	0,42	0,32
Henkilöstömäärä jakson lopussa	325	306	289	288	279	271	263	275	258

KONSERNIN TULOSLASKELMA

1 000 EUR	1-3/2025	1-3/2024	2024
LIKEVAIHTO	9 270	8 605	35 572
Liiketoiminnan muut tuotot	24	0	0
Materiaalit ja palvelut	-375	-399	-1 461
Henkilöstökulut	-5 222	-4 257	-16 595
Poistot ja arvonalentumiset	-1 119	-944	-3 834
Liiketoiminnan muut kulut	-1 429	-1 372	-5 447
LIKEVOITTO	1 148	1 633	8 235
Rahoitustuotot ja -kulut			
Korko- ja rahoitustuotot	1	19	110
Korko- ja rahoituskulut	-45	-47	-189
TULOS ENNEN VEROJA	1 104	1 605	8 156
Tuloverot	-422	-523	-2 261
Vähemmistöosuudet	-6	-11	-22
TILIKAUDEN TULOS	676	1 071	5 874

KONSERNITASE

1 000 EUR	3/2025	3/2024	2024
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	1 542	573	1 242
Aineettomat oikeudet	10	4	11
Liikearvo	4	20	5
Muut aineettomat hyödykkeet	28	15	26
Konserniliikearvo	29 645	27 358	30 706
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	31 229	27 969	31 990
Aineelliset hyödykkeet			
Koneet ja kalusto	138	135	136
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	138	135	136
Sijoitukset			
Muut osakkeet ja osuudet	3	3	3
Sijoitukset yhteensä	3	3	3
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	31 370	28 106	32 129
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	6	21	6
Vaihto-omaisuus yhteensä	6	21	6
Pitkäaikaiset saamiset			
Muut saamiset	24	21	24
Lainasaamiset	225		225
Pitkäaikaiset saamiset yhteensä	249	21	249
Lyhytaikaiset saamiset			
Myyntisaamiset	795	882	823
Lainasaamiset	75		75
Muut saamiset	173	98	226
Siirtosaamiset	1169	759	640
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 212	1 740	1 764
Rahat ja pankkisaamiset	7 889	8 394	9 350
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	10 356	10 176	11 369
VASTAAVAA YHTEENSÄ	41 726	38 282	43 497

KONSERNITASE

1 000 EUR	3/2025	3/2024	2024
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	106	106	106
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	16 208	15 308	16 208
Edellisten tilikausien tulos	12 948	10 328	10 328
Tilikauden tulos	676	1 071	5 874
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	29 939	26 813	32 516
Vähemmistöosuudet	62	100	56
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma			
Lainat rahoituslaitoksilta	141	4 253	202
Muut velat	385	885	385
Pitkäaikainen vieras pääoma yht.	526	5 138	587
Lyhytaikainen vieras pääoma			
Lainat rahoituslaitoksilta	4 088	6	4 051
Saadut ennakot	232	261	233
Ostovelat	421	574	433
Muut velat	2 437	1 894	2 408
Siirtovelat ja jaksotettu liikevaihto	4 021	3 496	3 212
Lyhytaikainen vieras pääoma yht.	11 199	6 231	10 338
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	11 725	11 370	10 925
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	41 726	38 282	43 497

KONSERNIN RAHOITUSLASKELMA

1 000 EUR	1-3/2025	1-3/2024	1-12/2024
Liiketoiminnan rahavirta			
Tulos ennen veroja	1 104	1 605	8 156
Oikaisut:			
Suunnitelman mukaiset poistot	1 119	944	3 834
Rahoitustuotot ja -kulut	43	29	79
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	2 267	2 577	12 069
Käyttö pääoman muutos:			
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-)/ vähennys (+)	-489	-360	-544
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	6	20
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+)/ vähennys (-)	937	778	546
Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja	2 715	3 001	12 091
Maksetut korot ja rahoituskulut	-45	-48	-273
Saadut korot liiketoiminnasta	1	21	113
Maksetut välittömät verot	-765	-629	-2 425
Liiketoiminnan rahavirta (A)	1 907	2 346	9 542
Investointien rahavirta			
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-402	-107	-911
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden luovutustulot			7
Tytäryritysten hankinta vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-168	-912	-6 565
Investointien rahavirta (B)	-570	-1 019	-7 469
Rahoituksen rahavirta:			
Osakeanti			900
Maksetut osingot	-2 797	-2 855	-3 545
Rahoituksen rahavirta (C)	-2 797	-2 855	-2 645
Rahavarojen muutos (A+B+C) lisäys (+) / vähennys (-)	-1 460	-1 528	-572
Rahavarat tilikauden alussa	9 350	9 922	9 922
Rahavarat tilikauden lopussa	7 889	8 394	9 350
Rahavarojen muutos	-1 460	-1 528	-572

Oman pääoman muutokset

1 000 EUR	1-3/2025	1-3/2024	1-12/2024
SIDOTTU OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	106	106	106
SIDOTTU OMA PÄÄOMA YHT.	106	106	106
VAPAA OMA PÄÄOMA			
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto tilikauden alussa	16 208	15 308	15 308
Osakeanti			900
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto tilikauden lopussa	16 208	15 308	16 208
Edellisten tilikausien tulos tilikauden alussa	16 202	13 818	13 818
Osingonjako	-3 253	-3 491	-3 491
Edellisten tilikausien tulos tilikauden lopussa	12 948	10 328	10 328
Tilikauden tulos	676	1 071	5 874
VAPAA OMA PÄÄOMA YHT.	29 833	26 707	32 410
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	29 939	26 813	32 516

Laskentakaavat

Liikevoitto, % liikevaihdosta =	$\frac{\text{Liikevoitto}}{\text{Liikevaihto}} \times 100$
EBITDA, % liikevaihdosta =	$\frac{\text{Liikevoitto} + \text{poistot ja arvonalentumiset}}{\text{Liikevaihto}} \times 100$
Oikaistu käyttökate (EBITDA) =	Käyttökate +/- vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät
Oikaistu liikevoitto (EBIT) =	Liikevoitto +/- vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät
Oman pääoman tuotto, % =	$\frac{\text{Tulos ennen veroja} - \text{tuloverot}}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus (keskimäärin)}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto, % =	$\frac{\text{Tulos ennen veroja} + \text{nettorahoituskulut}}{\text{Taseen loppusumma keskimäärin} - \text{korottomat velat keskimäärin}} \times 100$
Omavaraisuusaste, % =	$\frac{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}}{\text{Taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}} \times 100$
Nettovelkaantumisaste, % =	$\frac{\text{Korolliset velat} - \text{rahat ja pankkisaamiset}}{\text{Oma pääoma} + \text{vähemmistöosuus}} \times 100$
Osakekohtainen tulos (EPS), € =	$\frac{\text{Tilikauden tulos}}{\text{Tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä}}$
Jatkuva vuosilaskutus (ARR) =	Jakson lopussa oleva kuukausittainen toistuva liikevaihto (MRR) x 12 lisättyinä vuositasauslaskutuksen ja tilinpäätösveloitusten viimeisen 12 kuukauden aikana kertyneellä liikevaihdolla.
Jatkuva liikevaihto =	kuukausittain toistuva liikevaihto lisättyinä vuositasauslaskutuksen ja tilinpäätösveloitusten liikevaihdolla.