

panostaja

# Liiketoiminta- katsaus

4.9.2024



marraskuu 2023  
- heinäkuu 2024

# Panostaja Oyj:n liiketoimintakatsaus

## 1.11.2023 – 31.7.2024

Positiivinen kannattavuuskehitys jatkui kolmannella neljänneksellä

### TOUKOKUU 2024 – HEINÄKUU 2024 (3 kk) lyhyesti:

- Liikevaihto kasvoi kahdessa neljästä sijoituskohteesta. Kokonaisuutena konsernin liikevaihto pysyi vertailukauden tasolla ja oli 31,6 milj. euroa (31,5 milj. euroa).
- Liikevoitto parani kaikissa neljässä sijoituskohteessa. Koko konsernin liikevoitto parani vertailukaudesta ollen 0,8 milj. euroa (-0,5 milj. euroa).
- Granon katsauskauden liikevaihto laski 1 % vertailukaudesta. Liikevoitto oli 0,8 milj. euroa (0,2 milj. euroa).
- Tulos/osake (laimentamaton) oli -0,5 senttiä (-1,5 senttiä).

### MARRASKUU 2023 – HEINÄKUU 2024 (9 kk) lyhyesti:

- Liikevaihto kasvoi kahdessa neljästä sijoituskohteesta. Kokonaisuutena konsernin liikevaihto laski 3 % ja oli 98,5 milj. euroa (102,0 milj. euroa).
- Liikevoitto parani kolmessa sijoituskohteessa neljästä. Koko konsernin liikevoitto parani vertailukaudesta ollen 0,8 milj. euroa (-0,3 milj. euroa).
- Granon katsauskauden liikevaihto laski 5 % vertailukaudesta. Liikevoitto oli 1,8 milj. euroa (1,8 milj. euroa).
- Tulos/osake (laimentamaton) oli -8,8 senttiä (-4,0 senttiä). Tulokseen sisältyy noin 3,1 milj. euron lainasaamisen alaskirjaus.

**Toimitusjohtaja Tapio Tommila:**

"Tilikauden kolmannella vuosineljänneksellä yleinen taloudellinen varovaisuus jatkui alkutilikauden tapaan. Katsauskaudella olemme jatkaneet jo aiemmin aloittamiemme kannattavuuden vahvistamiseen tähtääviä toimenpiteitä, ja tuloksellisesti vuosineljännes olikin kaikkien sijoituskohteidemme osalta vertailukautta parempi. Kokonaisuudessa liikevoitto parani vertailukaudesta 1,3 miljoonaa euroa ollen 0,8 miljoonaa euroa.

Liikevaihdon kehityksen osalta kolmas vuosineljännes oli vertailukauden kaltainen, liikevaihdon asettuessa 31,6 miljoonaa euroon. Granon osalta liikevaihto laski vertailukaudesta 0,2 miljoonaa euroa ollen 24,7 miljoonaa euroa. Kolmannella vuosineljänneksellä jatkettiin Granon rakenne- ja organisaatiomuutosten sekä muiden säästötoimien toimeenpanoa. Näiden toimien kuluvalle tilikaudelle kohdentuvat kustannussäästöt arvioidaan olevan noin 1,5 miljoonan euroa ja niiden pääpainon viimeisellä vuosineljänneksellä. Grano tähtää rakenne- ja organisaatiomuutoksilla noin 4,5 milj. euron vuosittaisiin pysyviin kustannussäästöihin.

Hyggan klinikkaliiketoiminnan positiivinen kehitys jatkui katsauskaudella. Ostopalveluliiketoiminnan 3+1 vuoden sopimuskausi päättyy 31.10.2024, eikä ostopalveluliiketoimintaa enää jatketa käynnissä olevan optiovuoden jälkeen. Klinikkaliiketoiminta tullaan syksyn ja tilikauden 2025 alun aikana muuttamaan takaisin pääosin yksityiseen klinikatoimintaan, jota täydentää suunterveydenhuollon palvelut palveluseteliasiakkaille. Ostopalveluliiketoiminnan loppumisen jälkeen klinikan liikevaihto tulee asettumaan selvästi nykyistä alhaisemmalle tasolle kulurakenteen laskiessa vastaavasti.

CoreHW:ssa suunnittelupalveluiden osalta katsauskaudella tapahtui positiivinen käänne, kun useampia uusia suunnittelupalvelutilauksia voittiin. Uusien suunnitteluhankkeiden projektialoitukset tehtiin pääosin katsauskauden jälkipuoliskolla. Uudet tilaukset vahvistavat lopputilikauden ja tulevan tilikauden alun työkuormaa merkittävästi. Tuoteliiketoiminnassa odotamme ensimmäisiä merkittäviä tilauksia tilikauden lopulla, merkittävien toimitusten kuitenkin ajoittuessa tilikaudelle 2025. Ensimmäisten merkittävien tilausten ennakoimme olevan terveydenhuollon sektorilta Yhdysvalloista, toimijoilta, joilla on jo olemassa olevaa sisätilapaikannukseen soveltuvaa infrastruktuuria.

Oscar Softwaressa jatkuvalaskutteisen ohjelmistoliiketoiminnan kasvu jatkui odotusten mukaisesti, ja asiantuntijatyömyynti olemassa oleville asiakkaille kehittyi positiivisesti katsauskaudella. Asiakkaiden epävarmuus suurempiin investointihankkeisiin jatkuu epävarman yleisen markkinatilanteen seurauksena. Kokonaisuudessa yhtiön katsauskauden liikevoitto parantui vertailukaudesta merkittävästi 0,6 milj. euroon (0,1 milj. euroa).

Yrityskauppamarkkinoilla aktiviteettitaso on säilynyt toisen vuosineljänneksen tasolla ja hieman noussut rauhallisemman ensimmäisen vuosineljänneksen jälkeen. Toteutuneiden yrityskauppojen määrässä mitattuna markkina on kuitenkin vielä pidemmän aikavälin keskiarvon alapuolella. Melko alhaisesta aktiviteettitasosta huolimatta arvostusympäristö on kuitenkin jatkunut osin haastavana. Olemme jatkaneet aktiivisesti uusien yritysostomahdollisuuksien kartoittamista kohdetoimialoiltamme tavoitteidemme mukaisesti."

## Sijoituskohteet 3 kuukautta



## Grano

Grano on Suomen johtava sisältö- ja markkinointipalveluyhtiö

Granon katsauskauden liikevaihto oli 24,7 milj. euroa, jossa on laskua 1% vertailukauteen nähden (24,9 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto parantui selkeästi vertailukauden tasolta ja oli 0,8 milj. euroa (0,2 milj. euroa).

Markkinoiden kysyntätilanne säilyi katsauskaudella yleisesti melko haastava. Painetun viestinnän kysyntä säilyi heikohkona edelleen jatkuvan yleisen epävarman taloustilanteen myötä. Katsauskaudella teollisuuden ja palvelusektorin asiakkaiden kysyntä jatkui heikohkona mutta vähittäis- ja tukkukaupan kysynnän kasvu kompensoi teollisuuden ja palvelusektorin laskenutta kysyntää. Liikevaihdon kehitys suhteessa vertailukauteen jatkui vahvana kielipalveluiden ja pakkausliiketoiminnan osalta. Rakentamisen painopalveluiden kysyntä jatkui heikkona katsauskaudella.

Katsauskaudella jatkettiin toimenpiteitä kannattavuuden parantamiseksi. Panostaja tiedotti 18.3.2024 Granon muutosneuvotteluiden päättymisestä. Toimenpiteet irtisanomisten osalta on toteutettu toisen vuosineljänneksen loppuun mennessä ja lomautukset ovat osin toteutettu ja tullaan toteuttamaan kokonaisuudessaan viimeistään vuoden 2024 loppuun mennessä. Henkilöstövähennysten taloudellinen vaikutus vuodelle 2024 tulee painottumaan neljännelle vuosineljännekselle. Grano tähtää rakenne- ja organisaatiomuutoksilla noin 4,5 milj. euron vuosittaisiin pysyviin kustannussäästöihin. Muutosten taloudellinen vaikutus kuluvalle tilikaudelle arvioidaan olevan noin 1,5 miljoona euroa.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-7/24	5/23-7/23	11/23-7/24	11/22-7/23	11/22-10/23
Liikevaihto, milj. euroa	24,7	24,9	77,5	81,2	109,1
Liikevoitto, milj. euroa	0,8	0,2	1,8	1,8	1,9
Korolliset nettovelat	33,2	41,0	33,2	41,0	39,4
Panostajan omistusosuus	55,2 %				



## Oscar Software

Oscar Software tarjoaa toiminnanohjausjärjestelmiä ja taloushallinnon palveluita

Oscar Softwaren katsauskauden liikevaihto 2,9 milj. euroa kasvoi 6 % vertailukauden tasosta (2,7 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto parantui merkittävästi vertailukauden tasosta ollen 0,6 milj. euroa (0,1 milj. euroa).

Katsauskaudella yleinen kysyntätilanne markkinoilla säilyi tyydyttävänä. Kilpailutilanne markkinoilla on säilynyt paikoitellen kireänä, mikä näkyy mm. hinnoittelussa. Katsauskaudella laajennusten ja jatkokehitysprojektien tekeminen olemassa oleville asiakkaille jatkui aktiivisena. Myös syyskuun alussa voimaan astuvaan arvonlisäveromuutokseen liittyvät lisätyöt tukivat liikevaihdon kehitystä olemassa olevien asiakkaiden osalta kolmannella vuosineljänneksellä.

Kiinnostus Oscar Softwaren tuotteita ja palveluita kohtaan on jatkunut hyvällä tasolla, mutta asiakkaiden epävarmuus suurempiin investointihankkeisiin jatkuu epävarman yleisen markkinatilanteen seurauksena. Mahdollinen yleisen taloustilanteen elpyminen ja korkoympäristön suotuisa kehittyminen tukisivat asiakkaiden investointipäätösten toteuttamista. Jatkuvalaskutteisen ohjelmistoliikevaihdon kasvu jatkui odotusten mukaisena, ja asiantuntijatyömyynti olemassa oleville asiakkaille kehittyi positiivisesti katsauskaudella. Asiantuntijamyynnin kehitys uusille asiakkaille oli katsauskaudella vaatimatonta, kun haasteet uusien projektien kotiuttamisen osalta jatkuivat. Aktiivisia myyntiponnisteluja uusasiakashankinnassa jatketaan. Yhtiössä jatketaan edelleen merkittäviä panostuksia suunnitellusti edenneeseen pilvipohjaisen liiketoiminta-alustan kehittämiseen.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-7/24	5/23-7/23	11/23-7/24	11/22-7/23	11/22-10/23
Liikevaihto, milj. euroa	2,9	2,7	8,8	8,7	11,5
Liikevoitto, milj. euroa	0,6	0,1	0,9	0,2	0,4
Korolliset nettovelat	2,5	3,5	2,5	3,5	3,2
Panostajan omistusosuus	58,4 %				



## CoreHW

CoreHW tarjoaa korkean lisäarvon RF IC –suunnittelupalveluita sekä tuote- ja komponenttiratkaisuja sisätilapaikannukseen

CoreHW:n katsauskauden liikevaihto 1,9 milj. euroa toteutui odotusten mukaisesti, mutta oli hieman vertailukautta alemmalla tasolla (2,0 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto parantui vertailukaudesta -0,1 milj. euroon (-0,3 milj. euroa). Katsauskauden kannattavuustasoa painoivat edelleen suunnitteluhankkeiden matala asiakasprojektiaktiiviteetti katsauskauden alkupuoliskolla.

Suunnittelupalveluiden osalta katsauskaudella tapahtui positiivinen käänne, kun useampia uusia suunnittelupalvelutilauksia voitettiin. Uusien suunnitteluhankkeiden projektialoitukset tehtiin pääosin katsauskauden jälkipuoliskolla. Uudet tilaukset vahvistavat lopputilikauden ja tulevan tilikauden alun työkuormaa merkittävästi. Suunnittelupalveluiden aktiivista myyntityötä jatkettiin katsauskaudella, keskittyen etenkin oman IP-portfolion ympärille. Autoteollisuuden toimialan odotetaan säilyvän vahvana painopistealueena CoreHW:lle myös tulevaisuudessa. CoreHW:lla on erityistä korkean lisäarvon osaamista ja omaa teknologiaa etenkin autoteollisuuden sensorteollisuuden sovelluksiin.

CoreHW jatkoi katsauskaudella omien tuotteiden kehitys- ja kaupallistamistoimia aktiivisesti. Katsauskaudella tehtiin sisätilapaikannusratkaisuiden tuotelanseeraus Japanin markkinoilla. Asiakkuuspotentiaaleja on useita, vaikkakin tuotemyynnin ylös ajo vaatii edelleen pitkäjänteistä työtä ja riippuu myös asiakkaiden lopputuotteiden tuotekehityssyklistä ja kaupallistamisesta. Yhtiö keskittyy sisätilapaikannusteknologian osalta ensimmäisten referenssiasiakkuuksien saamiseen terveydenhuollon markkinoilta Yhdysvalloista, jossa jo olemassa olevia pilottitilauksia on laajennettu katsauskaudella. Tavoittelemme ensimmäisiä merkittäviä tilauksia kuluvalle tilikaudelle, toimitusten kuitenkin todennäköisesti ajoittuessa pääasiallisesti vasta tilikaudelle 2025.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-7/24	5/23-7/23	11/23-7/24	11/22-7/23	11/22-10/23
Liikevaihto, milj. euroa	1,9	2,0	5,7	6,4	7,9
Liikevoitto, milj. euroa	-0,1	-0,3	-0,7	-0,5	-1,2
Korolliset nettovelat	10,2	8,7	10,2	8,7	9,9
Panostajan omistusosuus	55,8 %				



## Hygga

Hygga tarjoaa hammashoitoa ja terveydenhoidon toiminnanohjausta uudella toimintakonseptilla

Hyggan katsauskauden liikevaihto oli 2,2 milj. euroa ja kasvoi 11 % vertailukauteen nähden (1,9 milj. euroa). Liikevaihdon kasvua vauhditti klinikkaliiketoiminnan parantuneet volyymit niin privaattiliiketoiminnassa kuin Helsingin kaupungin ostopalveluliiketoiminnassakin. Liikevoitto säilyi vertailukauden tasolla, ollen 0,1 milj. euroa (0,1 milj. euroa).

Klinikkaliiketoiminnan kysyntätilanne säilyi kohtuullisena katsauskaudella. Helsingin kaupungin ostopalveluliiketoiminnan volyymi säilyi katsauskaudella hyvällä tasolla. Ostopalveluliiketoiminnan 3+1 vuoden sopimuskausi päättyy 31.10.2024, eikä ostopalveluliiketoimintaa enää jatketa käynnissä olevan optiovuoden jälkeen. Klinikkaliiketoimintaa tullaan syksyn ja tilikauden 2025 alun aikana muuttamaan takaisin pääosin yksityiseen klinikatoimintaan, jota täydentää suunterveydenhuollon palvelut Helsingin kaupungin palveluseteliasiakkaille. Ostopalveluliiketoiminnan loppumisen jälkeen klinikan liikevaihto tulee asettumaan selvästi nykyistä alhaisemmalle tasolle kulurakenteen laskiessa vastaavasti. Yhtiössä jatkettiin katsauskaudella klinikkaliiketoiminnan tuottavuuden lisäämiseen tähtääviä toimia.

Ohjelmistoliiketoiminnan osalta markkinatilanne on säilynyt kireänä kotimaan hyvinvointialueiden kustannussäästöjen ja tehostamistoimien seurauksena. Kilpailutilanne on säilynyt kotimaassa erittäin kovana, mikä aiheuttaa edelleen merkittävää painetta hinnoittelulle. Suomessa hyvinvointialueiden kanssa jatketaan aktiivista vuoropuhelua Hygga Flow -järjestelmän hyödyntämismahdollisuuksista sekä suun terveydenhuollossa että perusterveydenhuollossa. Katsauskaudella Belgiassa aloitettiin Hygga Flow:n pilottikäyttö AZ Deltan radiologian palveluissa.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-7/24	5/23-7/23	11/23-7/24	11/22-7/23	11/22-10/23
Liikevaihto, milj. euroa	2,2	1,9	6,5	5,8	7,8
Liikevoitto, milj. euroa	0,1	0,1	0,3	-0,1	-0,1
Korolliset nettovelat	9,5	9,5	9,5	9,5	10,0
Panostajan omistusosuus	79,8 %				



## Gugguu

Gugguu suunnittelee ja valmistaa korkealaatuisia lastenvaatteita

*Gugguu on Panostajan osakkuusyhtiö, joten sen lukuja ei yhdistellä muiden sijoituskohteiden tapaan Panostaja -konserniin, vaan sen tulosvaikutus esitetään omalla rivillään konsernin tuloslaskelmassa. Yhtiö ei raportoi lukujaan IFRS-standardien mukaisesti ja tässä esitetyt luvut ovat pääasiassa suuntaa antavia. Gugguun Panostajasta poikkeava tilikausi päättyy maaliskuun lopussa, mutta esitetyt luvut ovat Panostajan tilikauden mukaisia.*

Gugguun yleinen kysyntätilanne säilyi katsauskaudella haastavana. Katsauskauden aikana on pidetty kesän alennusmyyntejä ja myynti on painottunut vahvasti alennustuotteisiin ennen syksyn uuden malliston lanseerausta. Kysynnän ennakointi on säilynyt vaikeana, kun kuluttajien ostovoima on säilynyt heikkona. Katsauskauden liikevaihto toteutui vertailukautta heikommalla tasolla. Kiinteät kustannukset on saatu hyvin sopeutettua alhaisemman liikevaihtotason vaatimusten mukaiseksi.

Lyhyen aikavälin markkinanäkymässä ei odoteta merkittäviä muutoksia. Panostuksia jälleenmyyntiin tullaan jatkamaan ja lisäämään jälleenmyyjien määrää. Lisäksi panostuksia verkkomyynnin tukemiseksi jatketaan. Toimialalla on mennyt sekä pieniä että isompia toimijoita konkurssiin, yrityssaneeraukseen tai lopettanut toimintansa. Kanavat lastenvaatteiden tarjontaan ovat siten supistuneet, myös kansainvälisesti. Tämä tarjoaa yhtiölle mahdollisuuden ottaa suurempaa markkinaosuutta niin oman verkkokaupan kuin uusien jälleenmyyjien kautta.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
<b>FAS (havainnollistavat luvut)</b>	5/24-7/24	5/23-7/23	11/23-7/24	11/22-7/23	11/22-10/23
Liikevaihto, milj. euroa	0,7	1,0	2,3	2,6	3,4
Liikevoitto, milj. euroa	-0,1	0,1	-0,2	-0,1	-0,1
Panostajan omistusosuus	43 %				



## TALOUDELLINEN KEHITYS 1.11.2023-31.7.2024

## AVAINLUVUT

M€

	Q3	Q3	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-	5/23-	11/23-	11/22	11/22-
	7/24	7/23	7/24	7/23	10/23
Liikevaihto, milj. euroa	31,6	31,5	98,5	102,0	136,2
Liikevoitto, milj. euroa	0,8	-0,5	0,8	-0,3	-1,1
Tulos ennen veroja, milj. euroa	0,2	-1,1	-4,4	-2,0	-4,3
Tilikauden tulos, milj. euroa	0,0	-1,1	-4,6	-2,2	-3,6
Jakautuminen:					
Emoyhtiön osakkeenomistajille	-0,2	-0,8	-4,7	-2,1	-2,9
Määräysvallattomille	0,2	-0,3	-0,0	-0,1	-0,8
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, €	-0,00	-0,01	-0,09	-0,04	-0,05
Korolliset nettovelat	39,9	42,7	39,9	42,7	42,4
Nettovelkaantumisaste %	82,8	78,5	82,8	78,5	80,5
Omavaraisuusaste %	38,1	39,6	38,1	39,6	37,5
Oma pääoma / osake, €	0,53	0,64	0,53	0,64	0,62

**Liikevaihdon jakautuminen  
segmenteittäin**

M€	Q3	Q3	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-	5/23-	11/23	11/22	11/22-
<b>Liikevaihto</b>	7/24	7/23	7/24	7/23	10/23
Grano	24,7	24,9	77,5	81,2	109,1
Hygga	2,2	1,9	6,5	5,8	7,8
CoreHW	1,9	2,0	5,7	6,4	7,9
Oscar Software	2,9	2,7	8,8	8,7	11,5
Muut	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eliminoinnit	0,0	0,0	-0,1	-0,1	-0,1
<b>Konserni yhteensä</b>	31,6	31,5	98,5	102,0	136,2

**Liikevoiton jakautuminen  
segmenteittäin**

M€	Q3	Q3	9 kk	9 kk	12 kk
	5/24-	5/23-	11/23	11/22	11/22-
<b>Liikevoitto</b>	7/24	7/23	7/24	7/23	10/23
Grano	0,8	0,2	1,8	1,8	1,9
Hygga	0,1	0,1	0,3	-0,1	-0,1
CoreHW	-0,1	-0,3	-0,7	-0,5	-1,2
Oscar Software	0,6	0,1	0,9	0,2	0,4
Muut	-0,5	-0,5	-1,5	-1,6	-2,2
<b>Konserni yhteensä</b>	0,8	-0,5	0,8	-0,3	-1,1

Panostaja-konsernin liiketoiminta raportoidaan katsauskaudella viidessä segmentissä, jotka ovat Grano, Hygga, CoreHW, Oscar Software sekä Muut (emoyhtiö ja osakkuusyhtiöt).

Katsauskaudelta raportoi yksi osakkuusyhtiö Gugguu Group Oy. Raportoitavien osakkuusyhtiöiden tulosaikutus katsauskaudella oli -0,1 milj. euroa (0,1 milj. euroa), joka esitetään omalla rivillään konsernin tuloslaskelmassa. Gugguun liikevaihdon ja liikevoiton kehitystä on tarkemmin kommentoitu sijoituskohteet -osiossa.

## KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Ei merkittäviä katsauskauden jälkeisiä tapahtumia.

## NÄKYMÄT TILIKAUDELLE 2024

Yrityskaupamarkkinoilla aktiviteettitaso on säilynyt toisen vuosineljänneksen tasolla ja noussut rauhallisemman ensimmäisen vuosineljänneksen jälkeen. Omistusjärjestelyjen ja kasvumahdollisuuksien hyödyntämisen tarve pk-yrityksissä on säilynyt, mutta markkinoiden suurena säilyvä likviditeetin määrä ja viiveellä talousnäköymien muutosta seuraavat myyjien korkeat hintaodotukset tekevät toimintaympäristöstä kuitenkin haastavan yritysostojen toteuttamiselle. Jatkamme edelleen strategiamme mukaisesti uusien mahdollisten sijoituskohteiden kartoittamista, ja myös irtaantumisten mahdollisuuksia arvioidaan osana sijoituskohteiden omistajastrategioita.

Eri sijoituskohteiden kysyntätilanteen arvioidaan kehittyvän lyhyellä aikavälillä seuraavasti:

- Granon, Oscar Softwaren, CoreHW:n ja Hyggan kysyntätilanne säilyy tyydyttävänä.

Yllä esitetty kysyntätilanne sisältää epävarmuutta geopolittisen ja makrotaloudellisen tilanteen mahdollisesti aiheuttamien vaikeasti ennakoitavien talousvaikutusten osalta. Lähi-idän konfliktin ja Ukrainan sodan sekä siihen liittyvien talouspakotteiden ja geopolittisten jännitteiden vaikutukset lisäävät yleistä taloudellista epävarmuutta Suomessa ja globaalisti, millä voi olla negatiivisia vaikutuksia sijoituskohteiden kysyntätilanteeseen tai materiaalien saatavuuteen ja siten materiaalihintoihin ja toimituskykyyn. Yleinen talouden epävarmuus voi vaikuttaa merkittävän negatiivisesti kuluttajien ostovoimaan ja yritysten investointihalukkuuteen, mikä voi heikentää sijoituskohteidemme kysyntätilannetta yllä esitetystä arviosta.

Panostaja Oyj

Hallitus

Lisätietoja antaa toimitusjohtaja Tapio Tommila, 040 527 6311

Panostaja Oyj

Tapio Tommila

toimitusjohtaja

## LAATIMISPERIAATTEET

Tämä tiedote on laadittu noudattaen kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) kirjaamis- ja arvostamisperiaatteita IAS-34 standardin mukaisesti.

Liiketoimintakatsaus ei sisällä kaikkia 31.10.2023 konsernitilinpäätöksen liitetietoja, jonka vuoksi sitä tulee lukea yhdessä vuositilinpäätöksen kanssa. Puolivuosikatsauksessa on noudatettu samoja laatimisperiaatteita kuin edellisessä vuositilinpäätöksessä.

Tässä liiketoimintakatsauksessa esitettävät taloudelliset tiedot ovat tilintarkastamattomia.

**Korolliset nettovelat segmenteittäin**

1000 euroa

	31.7.2024	31.7.2023	31.10.2023
Grano	33 209	40 983	39 365
Hygga	9 547	9 503	10 002
CoreHW	10 194	8 730	9 914
Oscar Software	2 522	3 513	3 223
Emoyhtiö	-15 587	-20 473	-20 124
Muut	0	415	0
<b>Konserni yhteensä</b>	<b>39 885</b>	<b>42 671</b>	<b>42 381</b>

Myytyjen ja lopetettujen toimintojen korolliset nettovelat on vertailukaudella esitetty rivillä Muut. IFRS 16 -standardin vaikutus konsernin nettovelkoihin on 27,2 milj. (31,9 milj. euroa) euroa.

**Poistot segmenteittäin**

1000 euroa

	31.7.2024	31.7.2023	31.10.2023
Grano	-7 466	-7 663	-10 210
Hygga	-490	-459	-620
CoreHW	-432	-442	-592
Oscar Software	-722	-980	-1 217
Muut	-51	-56	-74
<b>Konserni yhteensä</b>	<b>-9 161</b>	<b>-9 600</b>	<b>-12 713</b>

IFRS 16 -standardin vaikutus konsernin poistoihin on 6,6 milj. euroa (6,9 milj. euroa).

*Panostaja on sijoitusyhtiö, joka kehittää aktiivisena omistajana kasvavia palvelu- ja ohjelmistoalojen yrityksiä. Yhtiön tavoitteena on olla halutuin kumppani liiketoimintansa myyville yrittäjille, parhaille johtajille sekä sijoittajille. Panostaja kasvattaa yhdessä kumppaniensa kanssa konsernin omistaja-arvoa ja luo suomalaisia menestystarinoita.*

*Panostajalla on neljä enemmistöomistuksessa olevaa sijoituskohdetta. Grano Oy on Suomen monipuolisin sisältöpalvelujen osaaaja. Hygga Oy on terveydenhuoltopalveluita sekä terveydenhuollon toiminnanohjausjärjestelmää tarjoava yritys. CoreHW tarjoaa korkean lisäarvon RF IC -suunnittelupalveluita sekä tuote- ja komponenttiratkaisuja sisätilapaikannukseen. Oscar Software tarjoaa toiminnanohjausjärjestelmiä sekä taloushallinnon palveluita.*