

Panostaja Oyj:n liiketoimintakatsaus

1.11.2024 – 31.1.2025

Vaihtelevaa kehitystä sijoituskohteissamme - CoreHW:lla vahva tilikauden avaus, Granon kysyntätilanne säilyi vaisuna

MARRASKUU 2024 – TAMMIKUU 2025 (3 kk) lyhyesti:

- Liikevaihto kasvoi yhdessä neljästä sijoituskohteesta. Kokonaisuutena konsernin liikevaihto laski 1,8 % ja oli 32,7 milj. euroa (33,3 milj. euroa).
- Liikevoitto parani kahdessa sijoituskohteessa. Koko konsernin liikevoitto oli -0,8 milj. euroa (-0,4 milj. euroa).
- Granon katsauskauden liikevaihto laski 3 % vertailukaudesta. Liikevoitto oli -0,9 milj. euroa (0,2 milj. euroa). Liikevoitto sisältää muutosneuvotteluihin liittyviä kertaluontoisia eriä -0,8 milj. euroa.
- Tulos/osake (laimentamaton) oli -1,4 senttiä (-1,6 senttiä).

Toimitusjohtaja Tapio Tommila:

"Markkinoiden epävarmuus säilyi kohonneena tilikauden ensimmäisellä vuosineljänneksellä edellisen tilikauden tapaan, emmekä vielä nähneet yleisessä talouskehityksessä merkittäviä elpymisen merkkejä. Sijoituskohteiden asiakaskentässä investointipäätöksissä oli edelleen hitautta ja yleinen asiakaskysyntä jatkui tavanomaista alhaisempana. Kokonaisuutena ensimmäisen neljänneksen liikevaihto laski 1,8 prosenttia Granon liikevaihdon jäädessä vertailukautta heikommaksi ja Hyggaan klinikkaliiketoiminnan muutoksen painaessa odotetusti liikevaihtoa. Toisaalta CoreHW:n osalta vahva kehitys jatkui myös tilikauden ensimmäisellä neljänneksellä tukien kokonaisliikevaihdon tasoa.

Katsauskauden liikevoitto heikkeni -0,8 miljoonaan euroon vertailukauden -0,4 miljoonasta eurosta. Keskeinen tulosta heikentänyt erä oli Granon muutosneuvotteluihin liittyneet kertaluonteiset kustannukset, yhteensä 0,8 miljoonaa euroa. Katsauskauden aikana Grano sai muutosneuvottelut päätökseen ja toteutetuilla rakenne- ja organisaatiomuutoksilla tullaan saavuttamaan noin kolmen miljoonan euron pysyvät vuosittaiset kustannussäästöt, jotka toteutuvat täysimääräisesti tilikaudella 2026. Katsauskaudella liikevoitto parantui kahdessa neljästä sijoituskohteestamme ja selvästi suurimman kannattavuusparannuksen toteutti CoreHW. CoreHW:n suunnittelupalveluiden asiakasprojektiaktiiviteetti oli katsauskaudella hyvällä tasolla ja liikevoitto nousi 0,7 miljoonaan euroon (-0,2 miljoonaa euroa). Myös Oscar Software jatkoi kannattavuusparannusta liikevoiton noustessa 0,2 miljoonaan euroon (0,1 miljoonaa euroa) liikevaihdon pysyessä vertailukauden tasolla. Hyggaan liikevoitto laski -0,1 miljoonaan euroon vertailukauden 0,1 miljoonasta eurosta klinikkaliiketoiminnan muutoksen takaisin yksityiseen klinikkaliiketoimintaan ollessa käynnissä.

Yrityskaupamarkkinoilla rauhallinen vaihe on jatkunut myös vuoden vaihteen yli ja tarjottavien kohteiden määrä on selvästi tavanomaista alhaisempi. Keskitymme aktiiviseen omaan hankevirran luomiseen ja jatkamme uusien yritysostomahdollisuuksien kartoittamista kohdetoimialoiltamme tavoitteidemme mukaisesti.

Panostajan yhtiökokous päätti 5.2.2025 muuttaa yhtiön tilikauden kalenterivuodeksi. Tämän seurauksena 1.11.2024 alkanut tilikausi päättyy 31.12.2025. Tulemme raportoimaan puolivuosisikatsauksemme ja liiketoimintakatsauksen vuoden kolmannelta neljännekseltä 30.10.2024 tiedottamamme aikataulun mukaisesti. Tilinpäätöstiedotteen julkaisemme alustavasti helmi-maaliskuun taitteessa 2026."

Sijoituskohteet 3 kuukautta



Grano

Grano on Suomen johtava sisältö- ja markkinointipalveluyhtiö

Granon katsauskauden liikevaihto oli 25,6 milj. euroa, missä on laskua 3% vertailukauteen nähden (26,3 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto heikentyi vertailukauden tasosta ja oli -0,9 milj. euroa (0,2 milj. euroa). Katsauskauden liikevoittoa painoi muutosneuvotteluihin liittyvät, yhteensä 0,8milj. euron kertaluonteiset kustannukset.

Kysyntätilanne säilyi katsauskaudella heikohkona suurimmassa osassa Granon pääasiakassegmenteistä. Teollisuuden ja rakentamisen sektoreiden kysyntätilanne jatkui heikkona. Myös julkisen sektorin säästöt näkyvät asiakassegmentin heikentyneenä kysyntänä. Markkinakysynnän selkeä parantuminen edellyttää laajemmin Suomen talouden kääntymistä kasvurallalle, etenkin teollisuuden ja rakentamisen segmenteissä. Lisäksi epävakaa työmarkkinatilanne vaikuttaa teollisuuden asiakaskysyntään. Kaupan alan kysyntä on säilynyt hyvällä tasolla. Liikevaihdon kehitys suhteessa vertailukauteen oli vahvaa etenkin pakkaus- ja etikettiliiketoiminnan osalta. Sen sijaan arkkipainamisen ja rakentamisen painopalveluiden kysyntä jatkui heikkona katsauskaudella. Katsauskauden kannattavuutta painoivat muutosneuvotteluihin liittyvät 0,8 milj. euron kertaluonteiset kustannukset sekä valomainoksen yksittäisten projektien kasvaneet materiaali- ja alihankintakustannukset.

Panostaja tiedotti 20.1.2025 Granon muutosneuvotteluiden päättymisestä. Neuvotteluiden tuloksena yhteensä 50 työtehtävää päättyi. Osana neuvotteluratkaisua on sovittu, että yhtiöllä on mahdollisuus lomauttaa henkilöstöä määräajaisesti, joiden kestot vaihtelevat kahdesta viikosta neljään viikkoon. Rakenne- ja organisaatiomuutoksilla sekä muilla säästötoimilla saavutetaan noin 3 miljoonan euron pysyvät vuosittaiset kustannussäästöt. Täysimääräisesti kustannussäästöt arvioidaan toteutuvan tilikaudella 2026.

M€	3 kk	3 kk	12 kk
	11/24-1/25	11/23-1/24	11/23-10/24
Liikevaihto, milj. euroa	25,6	26,3	104,6
Liikevoitto, milj. euroa	-0,9	0,2	3,0
Korolliset nettovelat	31,3	35,7	32,8
Panostajan omistusosuus	55,2 %		



Oscar Software

Oscar Software tarjoaa toiminnanohjausjärjestelmiä ja taloushallinnon palveluita

Oscar Softwaren katsauskauden liikevaihto 2,9 milj. euroa toteutui vertailukauden tasolla (2,9 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto parantui vertailukauden tasosta ollen 0,2 milj. euroa (0,1 milj. euroa).

Katsauskaudella yleinen kysyntätilanne markkinoilla säilyi edelleen tyydyttävänä. Katsauskaudella ei tapahtunut merkittäviä muutoksia markkinoiden kilpailutilanteessa, vaan kilpailutilanne on jatkunut edelleen paikoitellen kireänä. Olemassa oleville asiakkaille tehtävien laajennusten ja jatkokehitysprojektien osalta toiminta on säilynyt katsauskaudella aktiivisena.

Kiinnostus Oscar Softwaren tuotteita ja palveluita kohtaan on säilynyt hyvällä tasolla, vaikka epävarma yleinen markkinatilanne lisää asiakkaiden epävarmuutta aloittaa suurempia investointihankkeita. Lähikuukausien osalta kysyntätilanteen odotetaan säilyvän katsauskauden tasolla, talouden käänteen odottaessa itseään. Lisäksi myös epävakaa työmarkkinatilanne ylläpitää epävarmuutta asiakkaiden investointihankkeiden osalta tulevan vuosineljänneksen aikana.

Yhtiön strategisena painopisteenä olevan jatkuvalaskutteen ohjelmistoliiketoiminnan kasvu jatkui odotusten mukaisena, mutta asiantuntijatyömyynnin kehitys säilyi katsauskaudella vaatimattomana, kun haasteet uusien projektien kotiuttamisen osalta jatkuivat. Myyntiponnisteluita uusasiakashankinnassa jatketaan aktiivisesti. Oscar Softwaren uusi, moderni ERP-liiketoiminta-alusta, Oscar P1, julkaistaan tuotannonohjauksen toiminnallisuuksien osalta kesäkuussa 2025. Tuotannosuunnittelun ja myynnin toiminnallisuudet myöhemmin vuoden 2025 aikana. Kuluva vuosi on yhtiölle merkittävä pilvipohjaisen liiketoiminta-alustan edistymisessä.

M€	3 kk	3 kk	12 kk
	11/24-1/25	11/23-1/24	11/23-10/24
Liikevaihto, milj. euroa	2,9	2,9	12,1
Liikevoitto, milj. euroa	0,2	0,1	1,4
Korolliset nettovelat	1,6	3,0	1,8
Panostajan omistusosuus	57,6 %		



CoreHW

CoreHW tarjoaa korkean lisäarvon RF IC –suunnittelu- ja konsultointipalveluita sekä sisätilapaikannuksen tuoteratkaisuja

CoreHW:n katsauskauden liikevaihto oli 2,8 milj. euroa ja kasvoi 40 % vertailukauden tasosta (2,0 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto parani vertailukaudesta 0,7 milj. euroon (-0,2 milj. euroa) vahvan liikevaihdon kasvun myötä. Katsauskauden liikevaihto- ja kannattavuustasoa paransi erityisesti vahva suunnittelupalveluiden asiakasprojektiaktiiviteetti.

Suunnittelupalveluiden asiakasprojektiaktiiviteetti oli katsauskaudella hyvällä tasolla. Suunnittelupalveluiden työkuorman ennakoidaan pysyvän hyvällä tasolla myös seuraavan vuosineljänneksen osalta. Suunnittelupalveluiden aktiivinen myyntityö on jatkunut katsauskaudella ja keskittynyt etenkin oman IP-portfolion ympärille ja olemassa olevien asiakkuuksien jatkokehityshankkeisiin. Katsauskauden aikana solmittiin uusia jatkokehityshankkeita nykyisten asiakkaiden kanssa. Aktiivisen myyntityön seurauksena tarjouskanta säilyi katsauskaudella hyvällä tasolla.

CoreHW jatkoi omien sisätilapaikannustuotteiden kehitys- ja kaupallistamistoimia aktiivisesti katsauskaudella. Katsauskauden aikana toteutettiin ensimmäiset pilottitoimitukset Japanin markkinoille, tuoteasennusten ajoituksessa tilikauden toiselle neljännekselle. Yhtiö keskittyy sisätilapaikannusteknologian osalta ensimmäisten referenssiasiakkuuksien saamiseen terveydenhuollon markkinoilta Yhdysvalloista, jossa olemassa olevien asiakkuuksien pilottitilausten volyymit ovat edelleen kasvaneet katsauskaudella. Yhtiö saa sisätilapaikannustuotteiden tuotekehitysvaiheen päätökseen ja tuotteiden sertifiointin valmiiksi tulevien kuukausien aikana. Tavoittelemme tuoteliiketoiminnassa merkittävää liikevaihtoa alkaneella tilikaudella.

M€	3 kk	3 kk	12 kk
	11/24-1/25	11/23-1/24	11/23-10/24
Liikevaihto, milj. euroa	2,8	2,0	8,6
Liikevoitto, milj. euroa	0,7	-0,2	-0,1
Korolliset nettovelat	10,0	9,8	10,9
Panostajan omistusosuus	54,8 %		



Hygga

Hygga tarjoaa hammashoitoa ja terveydenhoidon toiminnanohjausta uudella toimintakonseptilla

Hyggan katsauskauden liikevaihto oli 1,4 milj. euroa, missä on laskua 30% vertailukauteen nähden (2,0 milj. euroa). Liikevaihdon laskun taustalla on Helsingin kaupungin ostopalveluliiketoiminnan päättyminen edellisen tilikauden loppuun. Liikevoitto heikentyi vertailukaudesta ollen -0,1 milj. euroa (0,1 milj. euroa).

Klinikkaliiketoiminnan kysyntätilanne privaattiliiketoiminnan osalta kehittyi positiivisesti katsauskaudella, vaikka kokonaisuudessaan klinikkaliiketoiminnan volyymi laski merkittävästi Helsingin kaupungin ostopalvelusopimuksen päätyttyä 31.10.2024. Yhtiö on katsauskauden aikana jatkanut muutosta klinikkaliiketoiminnan osalta takaisin pääosin yksityiseen klinikkaliiketoimintaan, jota täydentää suunterveydenhuollon palvelut palveluseteliasiakkaille. Katsauskauden aikana yhtiön kulurakennetta on kehitetty vastaamaan muuttuneeseen asiakasvolyyymiin ja työtä tullaan jatkamaan alkaneen tilikauden aikana. Hygga tulee kehittämään suunterveydenhuoltoon tarjottavia palveluita tilikauden aikana osana klinikkatoiminnan tuottavuuden kasvattamiseen tähtääviä toimenpiteitä.

Ohjelmistoliiketoiminnan osalta markkinatilanne on jatkunut erittäin kireänä kotimaan hyvinvointialueiden kustannussäästöjen seurauksena. Hyvinvointialueiden taloudelliset haasteet ovat konkretisoituneet katsauskauden aikana Hygga Flow –sopimusten irtisanomisina kotimaassa. Irtisanomis- ja lopettamispäätösten taloudelliset vaikutukset tulevat näkymään Hyggan toiminnassa kuluvan tilikauden aikana. Kilpailutilanne kotimaassa on säilynyt erittäin kovana, mikä aiheuttaa merkittävää painetta hinnoittelulle. Yhtiö voitti katsauskauden aikana uuden pilottiprojektin Suomessa. Suomessa hyvinvointialueiden kanssa jatketaan vuoropuhelua Hygga Flow -järjestelmän hyödyntämismahdollisuuksista sekä suun terveydenhuollossa että perusterveydenhuollossa, mutta merkittävää käännettä kotimaan kysyntätilanteen osalta ei odoteta kuluvalle tilikaudella. Ruotsissa Västernorrlandin alueella Hygga Flow:n tuotantokäytön laajentamisesta päästiin sopimukseen katsauskaudella. Örebron alueella yhtiö käy vuoropuhelua Hygga Flow -järjestelmän käytön laajuudesta.

M€	3 kk	3 kk	12 kk
	11/24-1/25	11/23-1/24	11/23-10/24
Liikevaihto, milj. euroa	1,4	2,0	8,8
Liikevoitto, milj. euroa	-0,1	0,1	0,4
Korolliset nettovelat	9,5	9,9	9,7
Panostajan omistusosuus	79,8 %		



Gugguu

Gugguu suunnittelee ja valmistaa korkealaatuisia lastenvaatteita

Gugguu on Panostajan osakkuusyhtiö, joten sen lukuja ei yhdistellä muiden sijoituskohteiden tapaan Panostaja -konserniin, vaan sen tulosvaikutus esitetään omalla rivillään konsernin tuloslaskelmassa. Yhtiö ei raportoi lukujaan IFRS-standardien mukaisesti ja tässä esitetyt luvut ovat pääasiassa suuntaa antavia. Gugguun Panostajasta poikkeava tilikausi päättyy maaliskuun lopussa, mutta esitetyt luvut ovat Panostajan tilikauden mukaisia.

Gugguun kysyntätilanne jatkui katsauskaudella haastavana. Yleisesti kysynnän ennakoitiin säilyneen erittäin vaikeana kuluttajien heikentyneen ostovoiman myötä. Katsauskauden liikevaihto toteutui vertailukautta heikommalla tasolla. Kiinteiden kustannusten sopeutus tukee yhtiön kannattavuutta myös alhaisemman liikevaihtotason markkinaympäristössä.

Lyhyen aikavälin markkinanäkymässä ei odoteta merkittäviä muutoksia. Asiakkaiden kulutuskäyttäytymisen ennakoidaan säilyvän varovaisena. Yhtiö on lanseerannut kanta-asiakasohjelman, jonka tarkoituksena on kasvattaa asiakkaan kertaostoksen keskikokoa, vuosittaisia ostoja sekä asiakkaan elinkaariarvoa. Jälleenmyyntimarkkina on myös muuttunut. Pieniä ja isoja toimijoita on mennyt konkurssiin tai ne ovat lopettaneet toimintansa. Kanavat lastenvaatteiden tarjontaan ovat siten supistuneet, myös kansainvälisesti. Tämä tarjoaa yhtiölle mahdollisuuden ottaa suurempaa markkinaosuutta niin oman verkkokaupan, tapahtumien kuin uusien jälleenmyyjien kautta.

M€	3 kk	3 kk	12 kk
FAS (havainnollistavat luvut)	11/24-1/25	11/23-1/24	11/23-10/24
Liikevaihto, milj. euroa	0,7	0,9	3,1
Liikevoitto, milj. euroa	-0,1	-0,0	-0,2
Panostajan omistusosuus	43 %		

TALOUDELLINEN KEHITYS 1.11.2024-31.1.2025

AVAINLUVUT

M€

	Q1	Q1	12 kk
	11/24- 1/25	11/23- 1/24	11/23- 10/24
Liikevaihto, milj. euroa	32,7	33,3	134,0
Liikevoitto, milj. euroa	-0,8	-0,4	2,5
Tulos ennen veroja, milj. euroa	-1,0	-1,1	-3,1
Tilikauden tulos, milj. euroa	-1,1	-1,1	-3,2
Jakautuminen:			
Emoyhtiön osakkeenomistajille	-0,7	-0,9	-4,0
Määräysvallattomille	-0,3	-0,2	0,7
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, €	-0,01	-0,02	-0,08
Korolliset nettovelat	36,9	38,9	39,3
Nettovelkaantumisaste %	75,6	75,3	79,3
Omavaraisuusaste %	38,2	36,9	37,8
Oma pääoma / osake, €	0,53	0,60	0,54

MARRASKUU 2024 – TAMMIKUU 2025

Katsauskauden liikevaihto laski 1,8 % ja oli 32,7 milj. euroa (33,3 milj. euroa). Viennin osuus liikevaihdosta oli 2,1 milj. euroa eli 6,5 % (1,9 milj. euroa eli 5,7 %). Liikevaihto kasvoi yhdessä neljästä sijoituskohteessa.

Katsauskauden raportoitu liikevoitto oli -0,8 milj. euroa (-0,4 milj. euroa). Liikevoitto parani kahdessa sijoituskohteessa neljästä. Liikevaihdon ja liikevoiton kehitystä on kommentoitu sijoituskohteittäin. Katsauskauden tulos oli -1,1 milj. euroa (-1,1 milj. euroa).

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin

M€

	Q1	Q1	12 kk
	11/24-	11/23-	11/23-
Liikevaihto	1/25	1/24	10/24
Grano	25,6	26,3	104,6
Hygga	1,4	2,0	8,8
CoreHW	2,8	2,0	8,6
Oscar Software	2,9	2,9	12,1
Muut	0,0	0,0	0,0
Eliminoinnit	0,0	0,0	-0,1
Konserni yhteensä	32,7	33,3	134,0

Liikevoiton jakautuminen segmenteittäin

M€

	Q1	Q1	12 kk
	11/24-	11/23-	11/23-
Liikevoitto	1/25	1/24	10/24
Grano	-0,9	0,2	3,0
Hygga	-0,1	0,1	0,4
CoreHW	0,7	-0,2	-0,1
Oscar Software	0,2	0,1	1,4
Muut	-0,6	-0,6	-2,1
Konserni yhteensä	-0,8	-0,4	2,5

Panostaja-konsernin liiketoiminta raportoidaan katsauskaudella viidessä segmentissä, jotka ovat Grano, Hygga, CoreHW, Oscar Software sekä Muut (emoyhtiö ja osakkuusyhtiöt).

Katsauskaudelta raportoi yksi osakkuusyhtiö Gugguu Group Oy. Raportoitavien osakkuusyhtiöiden tulosvaikutus katsauskaudella oli -0,1 milj. euroa (-0,0 milj. euroa), joka esitetään omalla rivillään konsernin tuloslaskelmassa. Gugguun liikevaihdon ja liikevoiton kehitystä on tarkemmin kommentoitu sijoituskohteet -osiossa.

NÄKYMÄT TILIKAUDELLE 2025

Yrityskauppamarkkinan aktiivisuus on epävarmoista talousnäkymistä johtuen ollut alhainen ja uusien kohteiden tarjonta on hiljentynyt. Markkinoiden suurena säilyvä likviditeetin määrä ja edelleen paikoin korkeana säilyneet myyjien hintaodotukset tekevät osaltaan toimintaympäristöstä haastavan yritysostojen toteuttamiselle. Omistusjärjestelyjen ja kasvumahdollisuuksien hyödyntämisen tarve pk-yrityksissä kuitenkin säilyy ja talousnäkymien parantuessa ennakoidaan myös yrityskauppamarkkinan piristyvän. Jatkamme aktiivisesti strategiaamme mukaisesti uusien mahdollisten sijoituskohteiden kartoittamista, ja myös irtaantumisten mahdollisuuksia arvioidaan osana sijoituskohteiden omistajastrategioita.

Eri sijoituskohteiden kysyntätilanteen arvioidaan kehittyvän lyhyellä aikavälillä seuraavasti:

- Granon, Oscar Softwaren, CoreHW:n ja Hyggan kysyntätilanne säilyy tyydyttävänä.

Yllä esitetty kysyntätilanne sisältää epävarmuutta geopoliittisen ja makrotaloudellisen tilanteen mahdollisesti aiheuttamien vaikeasti ennakoitavien talousvaikutusten osalta. Lisäksi kotimaan työmarkkinatilanne ja kansainvälisen kauppapolitiikan epävakaus lisäävät kuluvaan tilikauteen epävarmuutta. Ukrainan sodan sekä siihen liittyvien talouspakotteiden ja geopoliittisten jännitteiden vaikutukset lisäävät yleistä taloudellista epävarmuutta Suomessa ja globaalisti, millä voi olla negatiivisia vaikutuksia sijoituskohteiden kysyntätilanteeseen tai materiaalien saatavuuteen ja siten materiaalihintoihin ja toimituskykyyn. Yleinen talouden epävarmuus voi vaikuttaa merkittävän negatiivisesti kuluttajien ostovoimaan ja yritysten investointihalukkuuteen, mikä voi heikentää sijoituskohteidemme kysyntätilannetta yllä esitetystä arviosta.

Panostaja Oyj

Hallitus

Lisätietoja antaa toimitusjohtaja Tapio Tommila, 040 527 6311

Panostaja Oyj

Tapio Tommila

toimitusjohtaja

LAATIMISPERIAATTEET

Kaikki tässä liiketoimintakatsaustiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat Panostajan ja sijoituskohteiden johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehitymisestä. Toteutuvat tulokset voivat olla merkittävästikin erilaiset.

Tämä ei ole IAS 34 -standardin mukainen osavuosikatsaus. Yhtiö noudattaa arvopaperimarkkinalain mukaista puolivuotisraportointia ja julkistaa vuoden kolmen ja yhdeksän ensimmäisen kuukauden osalta liiketoimintakatsaukset, joissa esitetään yhtiön taloudellista kehitystä kuvaavat keskeiset tiedot. Tässä liiketoimintakatsauksessa esitettävät taloudelliset tiedot ovat tilintarkastamattomia.

Korolliset nettovelat segmenteittäin
1000 euroa

	31.1.2025	31.1.2024
Grano	31 309	35 685
Hygga	9 533	9 899
CoreHW	10 001	9 840
Oscar Software	1 620	3 010
Emoyhtiö	-15 587	-19 488
Muut	0	0
Konserni yhteensä	36 877	38 946

IFRS 16 -standardin vaikutus konsernin nettovelkoihin on 24,8 milj. (30,4 milj. euroa) euroa.

Poistot segmenteittäin

1000 euroa

	31.1.2025	31.1.2024
Grano	-2 423	-2 470
Hygga	-167	-160
CoreHW	-158	-156
Oscar Software	-232	-225
Muut	-19	-17
Konserni yhteensä	-2 998	-3 027

IFRS 16 -standardin vaikutus konsernin poistoihin on 2,2 milj. euroa (2,2 milj. euroa).

Panostaja on sijoitusyhtiö, joka kehittää aktiivisena omistajana kasvavia palvelu- ja ohjelmistoalojen yrityksiä. Yhtiön tavoitteena on olla halutuin kumppani liiketoimintansa myyville yrittäjille, parhaille johtajille sekä sijoittajille. Panostaja kasvattaa yhdessä kumppaniensa kanssa konsernin omistaja-arvoa ja luo suomalaisia menestystarinoita.

Panostajalla on neljä enemmistöomistuksessa olevaa sijoituskohdetta. Grano Oy on Suomen monipuolisin sisältöpalvelujen osaja. Hygga Oy on terveydenhuoltopalveluita sekä terveydenhuollon toiminnanohjausjärjestelmää tarjoava yritys. CoreHW tarjoaa korkean lisäarvon RF IC -suunnittelupalveluita sekä sisätilapaikannuksen tuoteratkaisuja. Oscar Software tarjoaa toiminnanohjausjärjestelmiä sekä taloushallinnon palveluita.